

Business model canvas

Fyll i rutorna i numerisk ordning genom att svara på de stödande frågorna

7. Nätverk

- Vilka partners behöver du för att genomföra din affärsidé?
- Vilket stöd kommer du att behöva?
- Vilka kontakter har du redan?
- Vad har du för andra nätverk som skulle kunna gynna din verksamhet? (professionella och privata kontakter)

2. Affärsidé

- Beskriv din affärsidé
- På vilket sätt möter din idé kundens behov?
- Hur skiljer den från andra tillgängliga produkter?
- Hur är produktens kvalitet i förhållande till priset?

1. Jag som entreprenör

- Din utbildnings- och arbetslivserfarenhet som är relevant för verksamheten
- Din expertis och styrka som stödjer affärsidén
- Dina hobbies som stöder affärsidén

3. Kunder & marknad

- Beskrivning av din(a) kundgrupp(er)
- Egenskaper hos din(a) kundgrupp(er)
- Vem fattar köpbeslutet?
- Hur mycket kunder har du?
- Hur är målgruppens köpvanor?
- Hur utvecklas marknaden?

4. Konkurrenter

- Vilka är dina konkurrenter?
- Hur skiljer sig din produkt från konkurrenternas produkter? Hur syns dina konkurrenter?

5. Verksamhet

- Fysiska resurser - lokal, personal, maskiner, brand, patents mm.
- Ekonomiska resurser
- Behöver du personal eller underleverantörer?

8. Risker

- Vad anser du vara den största risken för att genomföra din affärsidé?
- Hur kan du hantera denna risk?

6. Säljkanaler & marknadsföring

- Vilka är dina viktigaste marknadsförings- och försäljningskanaler?
- Hur sker försäljningen?
- Vilken typ av bild vill du ge av ditt företag eller tjänst?

9. Kostnader

- Hur sköter du bokföring och kontraktsfrågor?
- Hur är din egen kunskap i ekonomiska frågor?
- Vad har du för kostnadsstruktur?
- Behöver du extern finansiering?
- Har du fått finansiering eller skulle du behöva stöd för att söka finansiering?
- Vilka ekonomiska frågor tycker du är mest utmanande?

10. Intäkter

- Hur har du prissatt dina tjänster?
- Vad behöver du ta hänsyn till? (provision, skatter, logistik mm.)
- Vad är en lönsam årsomsättning för din verksamhet?
- Har du tagit hänsyn till din egen lön och lönebikostnader?

11. Hållbarhet

- Hur tar din affärs/produktidé hänsyn till den hållbara utvecklingen? (ekologisk, social, kulturell och ekonomisk hållbarhet?)
- Kräver en mer hållbar verksamhet eller anpassning av befintlig verksamhet några specialresurser? Skulle du behöva mer kunskap eller stöd för det?

Business model canvas

Fyll i rutorna i numerisk ordning genom att svara på de stödjande frågorna



7. Nätverk

2. Affärsidé

1. Jag som
entreprenör

3. Kunder &
marknad

4. Konkurrenter

8. Risker

5. Verksamhet

6. Säljkanaler &
marknadsföring

9. Kostnader

10. Intäkter

11. Hållbarhet

Empower. Network. Grow.

