

# Business model canvas

Täytä pohja numerojärjestyksessä apukysymyksiin vastaamalla

## 7 Verkostot

- 1) Millaisia yhteistyökumppaneita tarvitset tuotteesi/palvelusi toteuttamiseen sekä yrittäjyyden tueksi?
- 2) Kuvaile yhteyksiäsi: millä tahoilla sinulla on yhteistyökumppaneita jo olemassa?
- 3) Mieti/kuvaile muita verkostoja, joista voisi olla hyötyä liiketoiminnassa (hallituksen jäsenenä, markkinointikumppanina tms.).

## 2 Yritysideani

- 1) Kuvaus ideoimastani tuotteesta/palvelusta
- 2) Miksi se on hyvä? Miksi asiakas ostaisi sen?
- 3) Mikä siinä on omaa? Miten se poikkeaa muista tarjolla olevista?
- 4) Kommentoi tuotteen/palvelun hinta-laatu -suhdetta

## 1 Minä yrittäjänä

- 1) Koulutus ja työkokemus – kommentoi mikä niissä on merkittävää idean kannalta
- 2) Harrastukseni, jotka tukevat ideaa
- 3) Oma osaamiseni/ vahvuudet idean kannalta

## 3 Asiakkaat ja markkinat

- 1) Kuvaile kohderyhmäsi mahdollisimman tarkasti
- 2) Mieti kohderyhmän ominaisuuksia
- 3) Kuka tekee ostopäätöksen? Kuinka paljon asiakkaita voisi olla?
- 4) Tunnetko kohderyhmäläisten ostotottumuksia? Kuvaile niitä.
- 5) Kuinka markkinat ovat kehitymässä?

## 4 Kilpailijat

- 1) Ketkä ovat pahimmat kilpailijasi?
- 2) Kuinka poikkeat kilpailijoistasi? Kommentoi kilpailijoiden näkyvyyttä.

## 5 Yrityksen toiminta

- 1) Yrityksen fyysiset puitteet? Tilat, henkilöstö, koneet/ laitteet jne.
- 2) Taloudelliset resurssit
- 3) Tarvitsetko työntekijöitä/ alihankkijoita

## 8 Riskit

- 1) Mitkä ovat mielestäsi suurimmat riskit yritysidean toteuttamisessa? Ne voivat olla taloudellisia, sosiaalisia jne.
- 2) Miten voit hallita yo. riskejä

## 6 Myyntikanavat ja markkinointi

- 1) Mitkä ovat tärkeimmät myynti- ja markkinointikanavat?
- 2) Miten myynti on järjestetty käytännössä?
- 3) Millaisen ulkoisen kuvan haluat yrityksestäsi/ tuotteistasi antaa?

## 9 Taloushallinto

- 1) Kuinka hoidat kirjanpidon ja sopimusasiat?
- 2) Mikä on oma osaamisesi talousasioissa?
- 3) Mihin tarvitset rahoitusta/kulurakenne? Oletko järjestänyt rahoituksen ja tarvitsetko siihen apua?
- 4) Mitkä asiat koet vaikeimmiksi kysymykseksi talousnäkökulmasta?

## 10 Tulovirrat

- 1) Miten tuotteesi/palvelusi on hinnoiteltu? (sis. myyntikomissiot, logistiikka, verotus, jne.)
- 2) Mikä on vuotuinen tavoiteliikevaihto kannattavuuden saavuttamiseksi?
- 3) Onhan laskelmissa huomioitu myös yrittäjän oma palkka ja sivukulut?

## 11 Kestävä kehitys

- 1) Miten yritysideasi huomioi kestävän kehityksen toteutumisen (ekologinen, sosiaalinen, kulttuurinen, taloudellinen kestävyys)?
- 2) Vaatiiko kestävän kehityksen mukainen toiminta erityisiä resursseja? Tarvitsetko tähän lisää resursseja/ osaamista/tukea?

# Yritysidean otsikko

Yrittäjän yhteystiedot



**7** Verkostot

**2** Yritysideani

**1** Minä yrittäjänä

**3** Asiakkaat  
ja markkinat

**4** Kilpailijat

**5** Yrityksen toiminta

**8** Riskit

**6** Myyntikanavat  
ja markkinointi

**9** Taloushallinto

**10** Tulovirrat

**11** Kestävä kehitys